



京都信用金庫

豊中支店のごあんない



THE KYOTO SHINKIN BANK

京都信用金庫

検索



ごあいさつ 支店長 満島 孝文

地域の皆様方におかれましては、ますますご清祥のこととお慶び申し上げます。さて、京都信用金庫豊中支店は当金庫92ヵ店目の店舗として、また大阪府下では14ヵ店目の店舗として開設した法人特化型店舗です。

私たちはコミュニティ・バンクの理念に基づき、持続可能な地域の実現に貢献したいとの思いで、豊中支店を開設しました。お客様の事業に寄り添い、共感し、ともにお客様の夢を実現していけるよう支店職員一丸となって業務に邁進してまいります。

今後とも末永くご愛顧賜りますよう、よろしくお願い申し上げます。

令和元年11月

CONCEPT



豊中支店コンセプト

私たち京都信用金庫は 新たな価値を創造します！

豊中支店では、第一に『**お客様を深く知る**』ことから始め、お客様とともに経営課題に向き合います。そして一緒に悩み、一緒に考え、一緒に解決する、すなわち『**経営者と伴走する**』ことを使命とします。活動内容は、法人特化店舗として『ビジネスマッチング』『ものづくりB2Bネットワーク』『補助金申請支援』に加え『クラウドファンディング』等のあらゆるチャンネルを活用し、**お客様とともに新たな価値を創造していくことを目指します**。これらの活動に全力で取り組み、**地域経済の更なる発展に貢献**していきます。



共通価値営業

ビジネスマッチングによる本業支援プロジェクト

●プロジェクト方式による支援

お客様との共通価値の創造のために営業店と本部が一体となり、アイデア・工夫・提案を持ち寄り、お客様をサポートし、課題解決に取り組んでいます。お客様のために営業店・本部からメンバーを募り、寄ってたかってお客様のことを本気で考え、事業を支援しています。



●具体的なプロジェクト内容

「京都の特産品を使って、新たなチーズケーキを創りたい!」という強い想いを持つお客様が、使いたい食材が思うように入手できず、当金庫に相談されました。その強い想いに営業担当者が共感し、社内ネットワークであるビジネスマッチング掲示板に情報を投稿したところ、その日にマッチングが成立。その後もご相談いただき、数々のマッチングを経て、京都の特産品である「水尾の柚子」や「宇治抹茶」とコラボレーションしたチーズケーキが誕生しました。



ビジネスマッチング掲示板

社内ネットワークにある掲示板。お客様からお聞き取りした課題をリアルタイムで投稿することができ、それを見た金庫職員が即座に返信することでスピーディーなマッチングを実現しています。



A社
清水焼の窯元

写真はイメージです

強み 優れた技術、全国的なブランド力
課題 売上の低迷



B社
魔法瓶メーカー

写真はイメージです

強み 優れた保温力、高い実用性
課題 今やホームセンターでも安価で販売されている

↓ **Matching!**

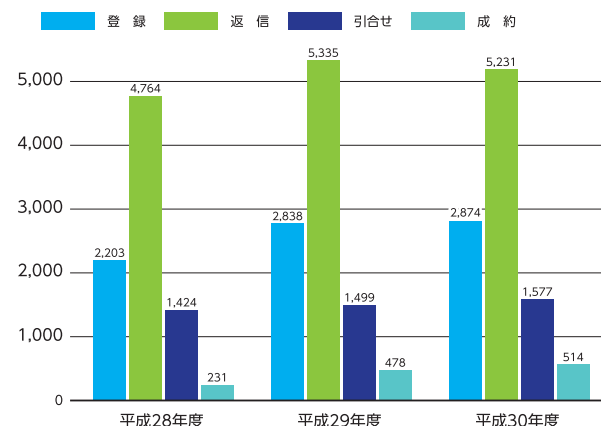


「強み」を伸ばす

機能性を備えた新しい食器

- 保温力があり、かつ強力なブランド力もある
- 伝統工芸品としても魅力的
- 新しい販路による売上拡大
- 新たな価値が付加されることでの単価アップ

●ビジネスマッチング実績 (件数)



京信起業家EXPO 2019

京都信用金庫は、夢の実現へと邁進する起業家に寄り添い、伴走する取組を続けてまいりました。その一環として、2014年より地域の活性化に貢献している起業家を顕彰する「京信・地域の起業家アワード」を開催しています。第6回目を迎えた今回は、従来よりもさらに多くの交流を通じて参加者同士が繋がり、地域にイノベーションを起こすという趣旨のもと、「京信起業家EXPO 2019」として新たに生まれ変わりました。起業家・地域の企業・行政機関・学生など約500名の方々にご参加いただき、大いに盛り上がりました。



クラウドファンディング

資金調達的手段だけでなく、**新商品・サービスのアイデア実現、創業時の販路拡大、宣伝・周知を支援**します。業種が異なる企業様同士を繋ぎ、異色のコラボ商品ができた事例など数多くの夢へのお手伝いを実現しています。今年1月には二兎醸造(株)様の「ビアカフェを作りたい」という想いに対し、ブランディングや資金調達的手段としてクラウドファンディングを紹介し、組成されました。結果、目標金額の2倍の資金調達に成功し、多くの方に周知することもでき宣伝効果も生まれました。



「ものづくりB2Bネットワーク」でお客様に発注情報を提供

「ものづくりB2Bネットワーク」は大阪のものづくりへの問い合わせや引き合いに一括して対応できるよう、民間と行政が連携して運営する窓口です。

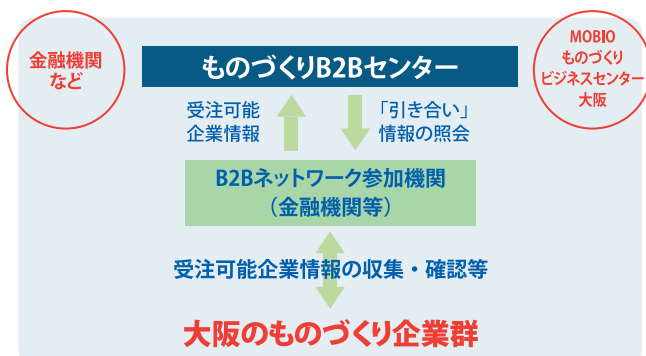
豊中支店も「ものづくりB2Bネットワーク」に参加しており、ものづくりに関する発注ニーズ(部品発注、加工依頼、試作依頼等)に対して、新たな技術開発や販路開拓を目指すお取引先や、地域の元気な中小企業を検索して積極的にご紹介いたします。

新しいビジネスパートナーを探している 内外のものづくり企業のニーズ



どのような引き合いでも!

大阪のものづくり一括紹介窓口へ

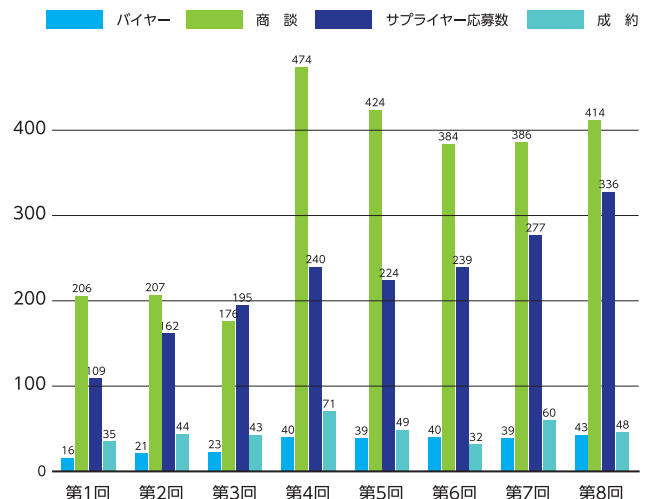


バイヤーマッチング商談会

魅力ある商品の販路拡大を目的に、毎年バイヤーマッチング商談会を開催しています。大手百貨店や大手小売店、商社に加え海外に販路を持つバイヤーにも参加していただいています。今後も、お取引先の販路拡大をサポートしてまいります。



●バイヤーマッチング商談会実績



豊中支店 職員紹介



満島 孝文 (みつしま たかふみ)

支店長
(趣味・特技) バレーボール・ボルダリング

お客様へ一言

地域の皆様から愛される店舗を目指して、職員全員で地域のために精一杯努力していきます。



丸山 浩司 (まるやま こうじ)

営業支援課長
(趣味・特技) 野球観戦(特に高校野球)・子供と遊ぶこと

お客様へ一言

地域のお客様との絆を大切に、地域で一番愛される金融機関を目指します。どうぞよろしくお願いいたします。



順西 良太 (じゆんさい りょうた)

営業課長
(趣味・特技) 釣り・スキー

お客様へ一言

何でもお気軽に相談してください。お客様の課題解決のお手伝いができるように精一杯頑張ります。



南口 健 (みなみぐち けん)

(担当) 営業(企業金融担当)
(趣味・特技) サッカー・フットサル・おいしいものを食べること

お客様へ一言

皆様とともにこの地域を盛り上げ、「お客様の役に立つ金融機関=京信」として努力してまいります。



尾崎 勝士 (おざき まさし)

(担当) 預金・融資担当
(趣味・特技) 読書・サイクリング

お客様へ一言

地域の発展のためにできることを考え、京信が来て良かった!と思っただけのような活動をしていきたいと思ひます。



大庭 亮 (おおば りょう)

(担当) 営業(企業金融担当)
(趣味・特技) ランニング

お客様へ一言

地域のお客様のサポート役となり、事業の課題を解決していけるよう全力で頑張ります。



野間 恵 (のま めぐみ)

(担当) 営業(企業金融担当)
(趣味・特技) ラーメン屋めぐり・カラオケ

お客様へ一言

お金の相談だけではなく、お客様の「本業」をご支援できる営業担当を目指します。よろしくお願いいたします!

京都信用金庫がめざす経営姿勢

当金庫は昭和46年にコミュニティ・バンク宣言をして以来、地元地域における「ゆたかなコミュニティ」を常に念頭に置いた経営を実践するとともに、役職員一人ひとりがコミュニティ・バンクの一員として、「地域のために役に立つ金融機関」という強い自覚と使命感を持って仕事にあたってきました。48年が経過した今日、その考え方は当金庫の経営理念として社内外に広く認知されています。

京都信用金庫の概況 (2019年6月末現在)

- 設立 ……………大正12(1923)年
- 店舗数 ……………91店舗
- ATM数 ……………126カ所
- 預金積金残高 ……2兆5,361億円
- 貸出金残高 ……1兆6,370億円
- 常勤役員数 ……1,699人



本店



ゆたかなコミュニティを求めて

創業・事業承継のご相談は京信へ



 **京都信用金庫**

豊中支店



◀ 京都信用金庫HP

大阪府豊中市本町1丁目2番35号 豊中駅前安田ビル2階

TEL.06-6841-8177

