



謹賀新年

## 起業家 EXPO

2019年最優秀賞受賞  
株式会社 Atomis



挑戦する起業家を  
応援したい



## 京信起業家EXPOとは？

京都信用金庫は、夢の実現へと邁進する起業家に寄り添い、伴走する取組を続けてまいりました。その一環として、2014年から地域の活性化に貢献している起業家を顕彰する「京信・地域の起業家アワード」を開催しています。第6回目からは「京信起業家EXPO」として、従来よりもさらに多くの交流を通じて参加者同士が繋がり、地域にイノベーションを起こすという趣旨のもと、更なる盛り上がりを見せています。



## 京信起業家EXPO クロストーク

起承転結の「承」と「転」

の部分を、

私達が全力で  
サポートします。

これが自信に  
繋がりました。  
一般の方々に自分たちの  
事業を認めてもらえた。



「京信起業家EXPO 2019」最優秀賞受賞  
株式会社 Atomis 代表取締役CEO

浅利 大介



「京信起業家EXPO 2020」メインディレクター  
京都信用金庫 企業成長推進部

### なぜ京信起業家EXPOに応募されたのですか？

**浅利** 「京信起業家EXPO 2019」のメインディレクターである津田さんの紹介。当時、京信とは何も取引がありませんでしたが、偶然ピッチイベントで津田さんにお会いした時に声をかけてもらいました。

### 優秀賞まで進み「京信起業家EXPO」当日のプレゼンが決まったときの気持ちは？

**浅利** 普段から発表することは多いので慣れていましたが、最優秀賞をとれる自信はなかったです。当日は参加者の投票で決まると言っていたので、もっと身近なものやイメージしやすいものの方が興味を持たれると思っていました。

### 当日はどんな気持ちで挑まれましたか？

**浅利** 緊張はあまりしませんでしたが、今まで自分たちが出ていたコンテストは専門的なものが多かったのに対して、全く違う分野の事業もあり雰囲気の違いは感じましたね。でも、山部さんがずっとついていてくれたので安心でした。

**山部** 当日は受賞者全員のサポート役を担っていました。皆さん素晴らしい事業をされているので、それが一人でも多くの人に伝わってほしいという想い、そして何よりも皆さんに楽しんでもらいたいという想いがありました。

### 「京信起業家EXPO 2019」を終えて、いかがでしたか？

**浅利** 最優秀賞受賞、全く予想外でした。一般の方に**自分たちの事業が必要だ**と思ってもらえたことが自信に繋がりました。他の賞と比べたときに、嬉しい賞ではありましたね。専門家がおらず、参加者全員に投票権があるようなコンテストに出るということは、ほとんどない経験だったので。

**山部** 初めて外部の人を交えて開催するにあたり、二つの想いがありました。一つは、地域の声をもっと聞きたいという想い。参加者に投票権があるのもそのためです。もう一つは、京都信用金庫らしさを出したいという想い。発表・表彰のみで終わらせるのではなく、参加者同士も交流して、そこから**新たな繋がりや気づきが生まれる**ような場にしたかったんです。

**浅利** 多様な事業・多様な立場の方々が一堂に集まり、さらに投票権もあるっていうシステム自体がおもしろいです。あまり聞いたことないですね。

**山部** 実際、来年もぜひ続けてほしいという声を多くいただき、嬉しい限りです。京信の印象は変わりましたか？

**浅利** 信用金庫ってどうしても古いイメージがあるのですが、京信はカラーが全然違います。メガバンクが手を出せないようなところにもアンテナを張り、**人と人との繋がりをベース**にまた新たなものを作っていく。今後、AIが主流になっても、**京信は人にしかできない仕事をする**というところで、存在意義があるんだと思いました。

### 「京信起業家EXPO 2020」どんなものにしていきたいですか？

**山部** メインディレクターとして全体を見ていかないといけないので、大変なこともありますが、受賞者の方々の笑顔を見られることを励みに、去年とはまた違う新しい「京信起業家EXPO」を作り上げていきたいです。

### 挑戦する起業家たちにメッセージをお願いします！

**浅利** 「京信起業家EXPO」は、異種格闘技戦みたいなコンテストです。**挑戦して得るものは賞だけではない、それ以上の価値があります。**

**山部** 物事には起承転結があり、「起」と「結」を結びつけるには、「承」と「転」が不可欠です。**その「承」と「転」の役割を、私たちが全力でサポートします。** 挑戦する起業家は、京都信用金庫の宝です。



### 株式会社 Atomis

可能性にあふれた究極の材料、「多孔性配位分子」。この多孔性配位分子をベースとして、多種多様な業界で活用できるビジネスモデルを構築。

売  
買  
組  
知

# —新しい出会いを京信から— ビジネスマッチング



## 「入院する子を持つ母親の笑顔を増やしたい」 ～ビジネスマッチングによって夢への共感が広がった事例～

守山支店 × 西京極支店 × 北山科支店

乳幼児用衣服販売業を営む「コドモフク ひよこ屋」(以下ひよこ屋)。着替えが困難なお子様に特化したロンパース等の乳幼児用衣服の販売をされています。「障がいを持つお子様や入院されているお子様用の洋服は、可愛くて機能性があるものが少ないので、自社ブランドで商品開発し、入院するお子様を持つ母親の笑顔を増やしたい。」そんなお客様の夢を聞き取った営業担当者の森川さんは、夢を叶えるお手伝いをしたいと思い、ビジネスマッチング掲示板に投稿。そして、見事3社と成約・引合わせとなつた事例をご紹介いたします。



守山支店  
投稿  
… 子供服のOEM生産の可能な先を  
紹介してください

↳ 返信 西京極支店 原田さん 成約 マッチング  
衣服卸売業: RaiseLab様をご紹介



### 担当者コメント

ひよこ屋様の事業内容に共感され、成約。RaiseLab様は創業されたばかりということもあり、貴重な受注であることを大変感謝されました。

守山支店  
投稿  
… ロンパース型 赤ちゃん用『肌着』の  
製造可能な先を紹介してください

↳ 返信 守山支店 山下さん 成約 マッチング  
衣服製造業: エムシイー株式会社様をご紹介



### 担当者コメント

偶然にも社長の奥様がSNSやメディア等でひよこ屋様の取組をご存知で、その想いに非常に共感されていたこともあり成約の後押しとなりました。

▼制作中の肌着



守山支店  
投稿  
… 超未熟児用『ドレス』の製造が可能な  
先を紹介してください

↳ 返信 北山科支店 坂口さん 判定

ウェディングドレス製造業:  
株式会社ローブ・ド・エス様をご紹介



### 担当者コメント

同社はウェディングドレスの製造をされています。未熟児のためのドレスを作っているひよこ屋様を紹介したところ、大変感銘を受けられました。女性経営者同士ということもあり、お二人の繋がりも作ることができました。

▼制作中の  
ドレスサンプル



守山支店の森川さんが、ビジネスマッチング掲示板で3件の投稿を行つてから、平均して約1.9日で返信がありました。いずれの返信も、「なんとかしたい」という営業担当者たちの想い、そして「ひよこ屋」に「共感され、感動された」お客様の想い、これらの共感の輪が広がつた結果、成約・引き合せに結び付いた事例でした。

今後も京都信用金庫は、お客様が抱く夢を応援し、その夢を叶えるお手伝いをしていくための活動を続けてまいります。

# 「十人十色」を実施しています！



京都信用金庫では、2019年11月より「十人十色」がスタートしました。これは同年1月から開始していたカジュアルフライデーを発展させた取組です。10ヶ月に亘り実施され、お客様や職員間でも定着しました。

普段はスーツや制服で働いていた職員が自由な服装で働くことで、これまでの金融機関の職員像を変えていきます。お客様にとって親しみやすい環境作りや、個性豊かに輝くクリエイティブな風土づくりに繋げ、引き続き「日本一コミュニケーションが豊かな会社」を目指します。

### 職員の声

仕事でもお洒落が楽しめて、お客様からも個性がでいいねとおしゃつていただきました。

気分によって服装が変えられるので、自分自身のモチベーションが上がります！

毎日スーツを着ていた頃と比べて、私服の時は心なしか気持ちが軽いです！

私の部署は男性が多くてスーツだと威圧感があつたけど、私服勤務になって雰囲気が和やかになりました。

スーツよりも親しみやすいというお声をいただき、初めて会うお客様との会話ツールとしても使っています。

Cスクエアバックナンバーはこちらからお読みいただけます！  
[Click!](#)