QUESTION価値創造セミナーvol.41

1店舗・1台から始める 売上アップの新しい伝え方

～お店の魅力、ちゃんと伝わっていますか？～

オンライン参加可能

2026
10.28 水
18:00～19:30
@QUESTION 4F
参加費無料

セミナーテーマ

「お客様は商品ではなく、価値を買っています。」

人手不足や競争激化が進む中、良い商品やサービスがあっても、その魅力がお客様に十分伝わっていないケースが増えています。本セミナーでは、サイネージを単なる「設備」ではなく、店舗や企業の価値を伝えるための新しい販促ツールとして捉え、来店誘致や客単価向上、人手不足対策につなげる活用方法を紹介します。事例を交えながら自社の魅力の伝え方を一緒に考えてみませんか。

オススメ！

- 店舗や会社の魅力をもっと効果的に伝えたい経営者、販促担当者や店舗開発の方
- 人手不足の中でも売上や顧客満足度の向上を目指したい方
- サイネージや動画活用に興味はあるが何から始めればよいかわからない方

お申込み

お申込み・詳細はこちらをチェック！

講師

市川　好美 氏

市川甚商事株式会社
専務取締役　営業本部長



九州大学卒業後、丸紅株式会社へ入社。不動産部門、広報部、NTTドコモへの出向、新社屋建替えプロジェクトなどを経験した後、2021年にセールスプロモーションの市川甚商事株式会社へ入社。現在は、専務取締役営業本部長として、本社・名古屋・東京を含む営業戦略全般を統括。販促支援企業として、大手企業から中小企業まで、ノベルティ・POP・キャンペーン・デジタルサイネージなどを通じて企業の「売れる仕組みづくり」を支援。近年はサイネージを活用した価値発信や店舗DXの提案に注力。

お問い合わせ
京都市中京区河原町通御池下る下丸屋町390-2
075-585-4190

【主催】QUESTION　※駐車場はありませんので周辺のパーキングをご利用ください。

