

AIで時間を生み、 売上に変える営業へ

— ゼロから始める、地域企業の営業×AI実践 —

セミナーテーマ

「人手は増やせない、でも売上は伸ばしたい」

参加費無料

2026
9.28 月

18:00～19:30

@QUESTION 4F

事務作業に営業の時間が奪われ、商談やクロージングに割けていないのが実態です。本セミナーは、その作業をAIに任せ、限られた人数のまま売上を生む時間を最大化するための90分です。AIをはじめて触る方でも持ち帰れるよう、セキュリティの判断軸で「安心」を、豊富なライブデモで「使えるイメージ」をお渡しします。ChatGPT・Gemini・NotebookLMによる営業6大ユースケースや、不動産業界での活用事例も実画面でご紹介します。

オスス！

人手を増やさずに営業の生産性、
売상을伸ばしたいがAIを
使って何から始めればいいのか
分からない経営者の方

オスス！

「顧客情報をAIに入れて大丈夫？」
セキュリティの不安からAI導入に
踏み切れない方

オスス！

営業メンバーが事務作業に追われ
商談や売上を生む活動に
集中できていない状況を変えたい
経営者・営業責任者の方

お申込み

お申込み・詳細は
こちらをチェック！



講師

白神 徹弥 氏

コインタックス株式会社 AI事業部
AIコンサルタント

企業向けAI活用講座の設計・登壇、AIエージェントの開発・納品を手がけるAIコンサルタント。様々な業種に対して、AIを活用した業務の効率化を支援する。議事録・日報・定型の事務作業といった売上を生まない業務をAIで自動化し、商談時間を最大化する導入を推進。個別指導塾の塾長の経験から、専門用語を使わず、はじめてAIに触る人にも理解できる説明を得意とする。セキュリティ面をふまえた、現場で使える提案に定評があり、研修設計から業務に組み込むエージェント構築までを一貫して伴走する。



お問い合わせ

京都市中京区河原町通御池下る下丸屋町390-2

☎075-585-4190

【主催】QUESTION

※駐車場はありませんので
周辺のパーキングをご利用ください。

